

IA e Landing Pages no Imobiliário Do clique à venda

André Aguiar | Escritor & Professor MBA Marketing Imobiliário

O que vamos ver

- Quem sou eu
- Landing page no imobiliário
- Elementos-chave
- IA & Canva (ao vivo)
- Ecossistema da venda
- Cases e aprendizados



Minha trajetória

+20 anos em marketing digital

Autor de 7 livros (IA, marketing, branding)

Professor de MBA em Marketing Imobiliário

+1 milhão de pessoas impactadas



Discover exclusive listings

VIEW PROPERTIES

O que é uma Landing Page?

Página de conversão

Foco em um único CTA

Sem distrações

Do anúncio → ao lead

Pilares racionais



Autoridade:

corretor/construtora confiável



Oferta clara



CTA + Formulário



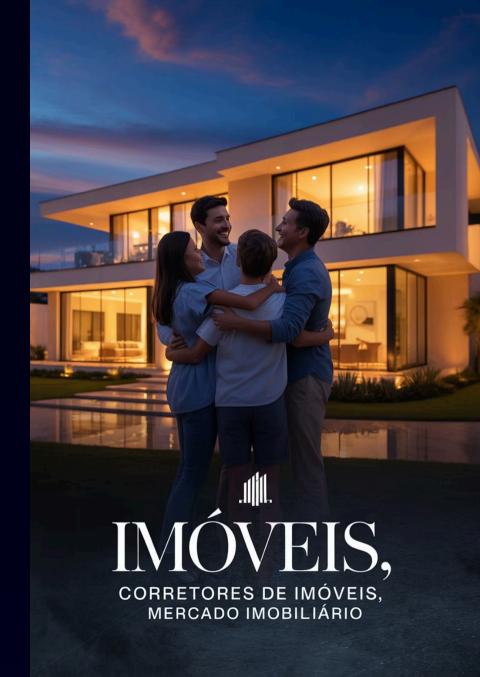
Pilares emocionais

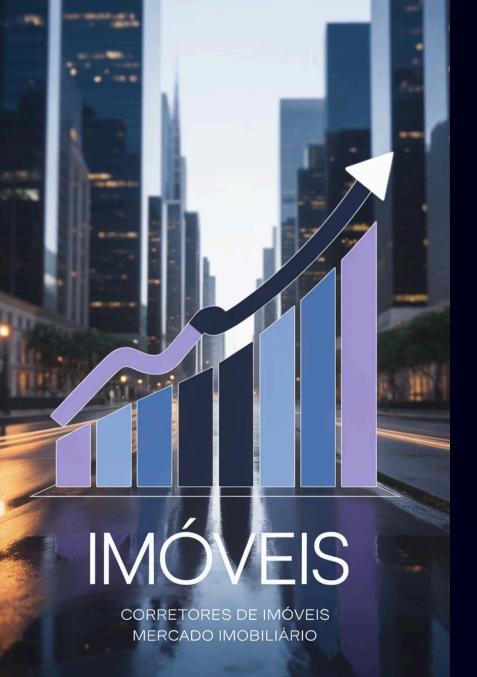
Conexão com o sonho

Imagens que inspiram

História que convence

(Pergunta: "O que pesa mais na decisão: ficha técnica ou imaginar a vida no imóvel?")



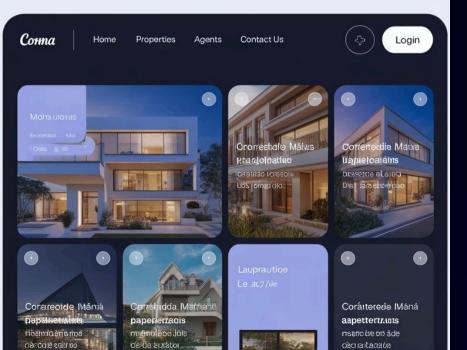


O efeito real

Landing pages bem estruturadas aumentam em até 2,5x os agendamentos de visitas no setor imobiliário (HubSpot + NAR)

IMÓVEIS CORRETORES DE IMÓVEIS MERCADO IMOBILIÁRIO

Explore Listings



Criação em tempo real

Pagora vou mostrar, AO VIVO, como criar uma landing imobiliária em minutos com Canva IA. Prestem atenção porque esse é o ponto-chave da palestra."



A engrenagem imobiliária

"A venda nasce no anúncio, passa pela landing, se conecta no formulário e fecha no corretor. Se uma parte falhar, a venda não acontece."

(Sugestão visual: funil com ícones – anúncio \rightarrow landing \rightarrow formulário \rightarrow corretor \rightarrow venda)

A jornada do João

1

Vê anúncio do imóvel

2

Entra na landing

3

Preenche formulário

4

Corretor faz contato

5

Visita → Compra



Resultados reais

Antes: 100 leads / custo alto Depois: 145 leads / custo 30% menor

(Visual: gráfico simples de crescimento)

"Quem gostaria de reduzir custo de captação em 30%?"



"No imobiliário, a venda é um fluxo: anúncio, landing, CTA e atendimento. Se uma etapa falhar, a venda não acontece."